

Service: Klimacheck

Umsetzung erfolgreicher Gesprächs- und Verkaufsstrategien bei Terminvergabe und Fahrzeugannahme

- Ertragssteigerung mit Abschlussquoten bis zu **30%** aller Servicetermine (Frühjahr/Sommer)

Service: Wintercheck

Umsetzung erfolgreicher Gesprächs- und Verkaufsstrategien bei Terminvergabe und Fahrzeugannahme

- Ertragssteigerung mit Abschlussquoten bis zu **100%** aller Servicetermine (Herbst/Winter)

Service: Windschutzscheiben

Sichtprüfung gemeinsam mit dem Kunden der Windschutzscheiben bei der Fahrzeugannahme

- Verkaufssteigerung bei Windschutzscheiben bis zu **50%** (gemessen am vorherigem Absatz)

Service: Wischerblätter

Sichtprüfung gemeinsam mit dem Kunden der Wischerblätter bei der Fahrzeugannahme; Umsetzung erfolgreicher Gesprächsstrategien

- Verkaufssteigerung bei Wischerblättern bis zu **50%** (gemessen am vorherigem Absatz)

Teile + Zubehör: Reifen

Umsetzung erfolgreicher Gesprächs- und Verkaufsstrategien für Sommer- und Winterreifen; antizyklischer Reifenverkauf

- Ertragssteigerung in umsatzschwächeren Monaten
- Ertragssteigerung mit Abschlussquoten bis zu **80%**

Teile + Zubehör: Teileverkauf an Freie Werkstätten

Umsetzung erfolgreicher Gesprächs- und Verkaufsstrategien

- Umsatzsteigerung von bis zu **20%** (gemessen am vorherigem Absatz)

Bei einer Erhebung aller operativ durchgeführten After Sales-Trainings der letzten 3 Jahre wurden die Steigerungsraten festgestellt.

Die erfolgreichen Gesprächs- und Verkaufsstrategien wurden nach dem **Vormachen-Mitmachen-Nachmachen-Prinzip** von den Teilnehmern erlernt und umgesetzt.

Ich helfe gerne mit **erfolgreichen Gesprächs- und Verkaufsstrategien** und der operativen Umsetzung zur Leistungssteigerung im After Sales.

NEWEST – Lösungen für Wachstum

Inhaber Marco Paffenholz
Arno-Wüstenhöfer-Weg 2
D-42109 Wuppertal

Telefon +49 (0) 202 87 00 98 80

Telefax +49 (0) 202 87 00 98 81

Mobil +49 (0) 171 53 15 38 3

Email kontakt@vertriebsleistung.de

Web www.vertriebsleistung.de

